

Academia de Gestão e Negócios (AGN)

Plano de Formação

Curso de Empreendedorismo

Fundamentação

O empreendedorismo é um motor fundamental para o desenvolvimento econômico e social de um país. Ele gera novos negócios, cria empregos, impulsiona a inovação e contribui para a melhoria da qualidade de vida da população.

Apresentamos-lhe o Programa do Curso de para Empreendedorismos ministrado pela AGN.

Objetivos

Este curso tem como objetivo capacitar potenciais empreendedores para a criação e gestão de negócios de sucesso.

Destinatários

Este programa de formação é direcionado a:

- Pessoas que desejam abrir seu próprio negócio;
- Empreendedores em início de atividade;
- Profissionais que desejam desenvolver suas habilidades empreendedoras.

Pré-requisitos

- Familiaridade com conceitos básicos de administração.
- Cópia do BI (pdf)
- Email
- Morada (Endereço)
- Comprovativo de Pagamento

Conteúdo Programático

Módulo 1: Desenvolvendo a Mentalidade Empreendedora

- O que é empreendedorismo?
- As características do empreendedor
- Os desafios e as oportunidades do empreendedorismo
- A importância do *mindset* empreendedor

- Desenvolvendo a criatividade e a inovação

Módulo 2: Identificando Oportunidades de Negócio

- Analisando o mercado e as tendências
- Gerando ideias de negócio
- Validando ideias de negócio
- Avalizando a viabilidade de um negócio

Módulo 3: Elaborando um Plano de Negócios

- A estrutura de um plano de negócios
- Descrevendo sua empresa e seus produtos/serviços
- Analisando o mercado e a concorrência
- Definindo seu plano de marketing e vendas
- Projetando suas finanças
- Planejando a gestão do negócio

Módulo 4: Obtendo Financiamento

- Fontes de financiamento para *startups*
- Como elaborar um plano de captação de recursos
- Apresentando seu negócio para investidores
- Negociando com investidores

Módulo 5: Gerindo o Negócio de Forma Eficiente

- Noções básicas de gestão empresarial
- Liderança e gestão de pessoas
- Marketing e vendas
- Finanças e contabilidade
- Operações e logística

Módulo 6: Construindo uma Rede de Contatos

- A importância da networking para o empreendedor
- Criando e expandindo sua rede de contatos
- Participando de eventos e workshops
- Utilizando as redes sociais

Metodologia de Ensino

- ✓ Explicativo;
- ✓ Interrogativo (perguntas);
- ✓ Chuva de Ideias;
- ✓ Elaboração Conjunta;
- ✓ Projecto Simulação

Equipamentos

- ✓ Computador;
- ✓ Manual de Apoio;

Duração e Carga horária

- ✓ Duração: Uma Semana | Dois Sábados
- ✓ Carga Horária: 10 horas | 8 horas

Local da Formação

- Centralidade do Kilamba, Bloco Z8, Apartamento 21
- Mutamba, Rua do 1º Congresso do MPLA
- *Online*
- On-job

